

Als weltweit tätiges Unternehmen entwickeln, produzieren und vertreiben wir qualitativ hochstehende und innovative Holzverbindungs-lösungen. Durch die Effizienz, Einfachheit und Vielseitigkeit unserer Produkte setzen wir Maßstäbe und begeistern unsere Kunden im Handwerk, der Industrie und dem spezialisierten Fachhandel.

Werden Sie Teil unserer Erfolgsgeschichte!

Zur Verstärkung unseres Teams in Deutschland suchen wir einen / eine:

## Gebietsverkaufsleiter/in (m/w/d) 100%

Eintritt per sofort oder nach Vereinbarung

### Ihre Aufgaben

- Betreuung und Neugewinnung von Kunden im Fachhandel und Handwerk in Ihrem Einsatzgebiet in den folgenden PLZ-Bereichen: 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74, 75, 76, 77, 78 und 79 (Anpassungen möglich)
- Fachkundige und engagierte System- und Anwendungsberatung vor Ort
- Implementierung unserer Systemlösungen in den Produktionsprozessen unserer Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit dem Außen- und Innendienst sowie weiteren Unternehmensbereichen
- Mitwirkung an Fachmessen

### Was Sie auszeichnet

- Sie haben ein hohes Kunden- und Servicebewusstsein
- Sie verfügen über eine abgeschlossene Schreiner-/Tischlerausbildung
- Sie haben Kenntnisse in der vernetzten Fertigung und/oder Erfahrung im technischen Vertrieb
- Sie sind reisebereit, arbeiten selbstständig und können Ihre potenziellen Kunden schnell begeistern
- Sie arbeiten organisiert und zielstrebig und sind mit den MS-Office Programmen bestens vertraut
- Wohnort in einem der obigen PLZ-Bereichen, bevorzugt im PLZ-Gebiet 70, 71, 75, 76
- Sie sind im Besitz eines Führerscheins Klasse B (zwingend erforderlich)
- Ihre Erfahrungen im Bereich des CRM-Systems ist von Vorteil

### Das können Sie von uns erwarten

- Ein angenehmes, familiäres Betriebsklima mit flachen Hierarchien und der Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen
- Eine offene Unternehmenskultur, mit viel Augenmerk auf die Zusammenarbeit aller Abteilungen
- Spannende und vielfältige Aufgaben in einem technisch innovativen Umfeld
- Fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Produkt- und Verkaufsschulungen
- Unbefristetes Arbeitsverhältnis in Vollzeitbeschäftigung
- Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- Moderne Arbeitsmittel wie Notebook, Tablet und Smartphone stehen Ihnen zur Verfügung
- Betriebliche Altersvorsorge nach Ablauf des zweiten Beschäftigungsjahres

**Wir haben Ihr Interesse geweckt und Sie möchten in unserem Team mitarbeiten? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen!**

Senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [jobs-aussendienst@lamello.de](mailto:jobs-aussendienst@lamello.de).

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Ballweg unter 0160-7483939 gerne zur Verfügung.